



Miguel Cases y Ernesto Lacambra, de Cases Lacambra.

ESTRATEGIA

Cases Lacambra renueva su identidad corporativa

L.S. Madrid

Cases & Lacambra ha anunciado un cambio de identidad corporativa, por el que adopta el nombre Cases Lacambra, una evolución que acompaña su crecimiento tras más de una década de trayectoria.

La nueva identidad de marca ha sido desarrollada junto a la agencia internacional de branding Mucho y se articula en torno al concepto *Forward thinkers*, una idea que resume la forma en que el despacho entiende el ejercicio del derecho con rigor técnico, pensamiento estratégico y creatividad para acompañar a sus clientes en entornos cada vez más complejos.

Fundada en 2013, Cases Lacambra cuenta con presencia en España, Andorra y Estados Unidos, desde donde asesora a empresas, entidades financieras y clientes institucionales en operaciones y asuntos jurídicos de alta complejidad.

'COMPLIANCE'

Regina Reyes, nueva socia de Ayala de la Torre Abogados

L.S. Madrid

Ayala de la Torre Abogados continúa su crecimiento con la incorporación de Regina Reyes Gallur como socia de asuntos institucionales, gobernanza y cumplimiento.

Con más de 30 años de experiencia en entornos multinacionales altamente regulados, Reyes aporta una visión integral que combina estrategia, técnica jurídica y cultura de cumplimiento.

INTERNACIONAL

Andersen crece en Portugal con la integración de PRA

PRA Raposo Sá Miranda & Associados cuenta con más de 160 profesionales, de los cuales 19 son socios.

Laura Saiz. Madrid

Golpe de efecto en la estrategia internacional de Andersen Iberia, que acaba de cerrar la integración de PRA Raposo Sá Miranda & Associados, firma portuguesa fundada en 2001 y que cuenta con más de 160 profesionales, de los cuales 19 son socios.

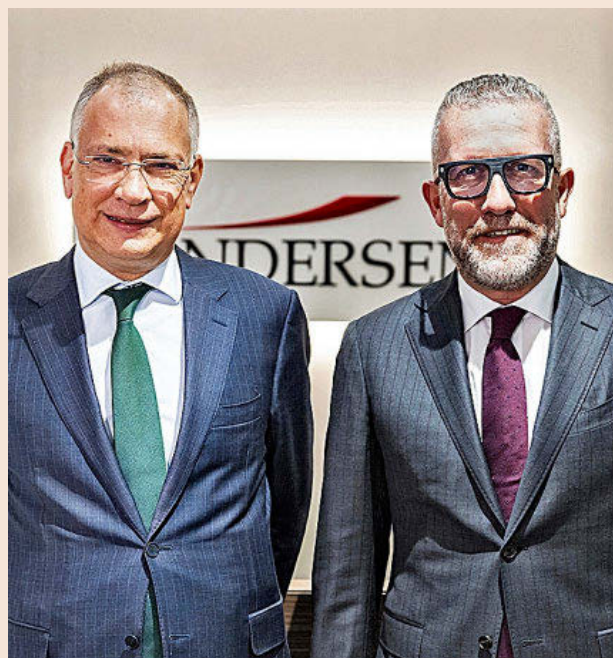
En palabras de José Vicente Morote, socio director de Andersen Iberia, es un hito en el sector a nivel Iberia y marca un auténtico punto de inflexión en nuestra estrategia de crecimiento.

Este movimiento con PRA, bufete que tiene una facturación superior a los 15 millones de euros y una fuerte presencia en Lisboa y Oporto, además de en otras seis ciudades lusas, permite a Andersen Iberia alcanzar, en estos momentos, los 714 profesionales, de los cuales 129 tienen la condición de socios.

Esta importante integración, uno de los movimientos corporativos más grandes de los últimos años, implica que Andersen se muestre muy optimista de cara al presente ejercicio. En este sentido, la previsión para 2026 que hace el despacho es de una facturación combinada de más de 110 millones de euros. No en vano, sólo en Portugal, la facturación conjunta de Andersen, tras la integración, asciende a 23 millones de euros con un equipo formado por 223 profesionales, de los cuales 32 son socios.

"Andersen no ha dejado de crecer en Portugal desde 2017 y esta integración es, sin duda, la más ambiciosa de todo ese recorrido", apunta Morote sobre un país en el que Andersen ha hecho otras integraciones de menor tamaño como las de la *boutique* penalista Santos de Oliveira el pasado mes de septiembre o la de Teixeira & Guimarães, firma especializada en banca, nuevas tecnologías y negocios digitales que se anunció a principios de 2025.

La integración de PRA Raposo Sá Miranda & Associados supone asimismo para Andersen cuatro nuevas áreas de práctica en Portugal y refuerza su presencia en



Pedro Raposo, presidente de PRA, y José Vicente Morote, socio director de Andersen Iberia.

El despacho prevé superar los 110 millones de ingresos en 2026 en la península ibérica

La firma continuará creciendo en España con especial atención a su oficina de Bilbao

sectores como energía, infraestructuras, inmobiliario, financiero y salud.

Asimismo, PRA tiene una destacada experiencia en el asesoramiento a empresas privadas en sus relaciones con las administraciones públicas, con un conocimiento profundo de las dinámicas regulatorias y los actores de cada industria.

Pedro Raposo y Miguel Miranda, actuales presidente y socio director de PRA, respectivamente, se incorporan como miembros al consejo de administración de Andersen Iberia, el primero de ellos como vicepresidente.

El resto de los socios de PRA se integrarán en la socia-

tura de Andersen, que se adaptará para dar acogida a estas nuevas circunstancias.

Plan estratégico

Para los próximos años, "el despacho quiere seguir siendo muy dinámico, desarrollando nuevas líneas y productos", explica Morote, que destaca del bufete que dirige en la península ibérica su capacidad de adaptación a las necesidades del mercado a gran velocidad y una cobertura internacional que define como "muy potente".

Dentro de los ejes estratégicos de Andersen Iberia, el crecimiento seguirá siendo una de las palancas más importantes. "En los últimos años hemos avanzado no sólo mediante integraciones, sino también de forma orgánica, abriendo nuevas oficinas y sumando profesionales de primer nivel", asegura.

Respecto a los planes para España, el socio director de Andersen Iberia confirma que seguirán fortaleciendo su red en España, ya sea a través de integraciones con otros despachos o mediante la incorporación de socios que refuercen sus áreas de práctica. Menciona especial para la oficina de Bilbao, abierta a finales de 2024, y la que esperan impulsar en 2026.



Juan Bermúdez, consejero delegado de ETL Global en España, junto a Pachi Giné, socio de Giné.

CRECIMIENTO

ETL Global impulsa su presencia en Aragón

L. Saiz. Madrid

Nuevo despacho en la órbita de ETL Global, que aumenta su presencia en Aragón con la integración de Giné a través de JLC Asesores ETL Global, firma que se unió en 2019 al grupo internacional de origen alemán de servicios profesionales de asesoramiento fiscal, legal y consultoría a pymes y empresas pertenecientes al *middle market* en España y Europa.

Giné, que cuenta con una sólida trayectoria en la pro-

vincia de Huesca, presta servicios de asesoramiento fiscal, contable, laboral y mercantil a empresas y profesionales.

La firma que ahora se une a ETL Global cuenta con un equipo cercano a la veintena de profesionales especializados en un asesoramiento integral al tejido empresarial de la zona.

Éste es el último movimiento de ETL Global en Aragón, que a finales de 2025 anunció la integración de Asesoría Carrión en JLC Asesores.



Toni Durán-Sindreu, CEO de Durán-Sindreu; Pedro Villar, socio de 'compliance' fiscal; y Antonio Durán-Sindreu, socio director.

FISCAL

Durán-Sindreu suma a su equipo a Pedro Villar

L. Saiz. Madrid

Durán-Sindreu continúa con su plan de crecimiento, que le ha llevado a reforzar su departamento de *compliance* fiscal con la incorporación de Pedro Villar Algaba, que llega en calidad de socio.

Con más de 20 años de experiencia en el asesoramiento fiscal y contable, está especializado en la gestión de las obligaciones tributarias de empresas, contables y mercantiles, tanto a nivel nacional como internacional.

Pedro Villar asesora a empresas en materia de planificación fiscal, cumplimiento de obligaciones tributarias, confección y revisión de declaraciones fiscales y gestión contable. Además, ha asesorado a numerosas compañías en procesos de externalización de funciones (*outsourcing*), contribuyendo a la optimización de costes mediante la externalización de áreas como la gestión contable y administrativa o la gestión de recursos humanos.